



Tài liệu họp ĐHĐCĐ thường niên 2019 ngày 25/04/2019

TỜ TRÌNH

Về việc phê duyệt Kế hoạch kinh doanh năm 2019

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

- Căn cứ Chiến lược Phát triển của Bảo Minh giai đoạn (2016 – 2020);
- Căn cứ kết quả thực hiện Kế hoạch kinh doanh năm 2018 đã được kiểm toán;

Hội đồng quản trị (HĐQT) trình ĐHĐCĐ phê duyệt Kế hoạch kinh doanh năm 2019 với những nội dung chủ yếu như sau:

I. DỰ BÁO CÁC YẾU TỐ ẢNH HƯỞNG ĐẾN VIỆC THỰC HIỆN KẾ HOẠCH KINH DOANH 2019

Theo dự báo, việc thực hiện Kế hoạch kinh doanh năm 2019 của Bảo Minh sẽ chịu sự tác động của một số yếu tố sau đây:

1. Nguồn thu phí bảo hiểm từ các đối tác chiến lược như Home Credit/HDSS chiếm tỷ trọng cao trong cấu trúc doanh thu của Tổng Công ty; tốc độ tăng trưởng doanh thu phí bảo hiểm con người phụ thuộc nhiều vào định hướng hoạt động kinh doanh và phát triển của các tổ chức tài chính tiêu dùng và các tổ chức tín dụng mà Bảo Minh có quan hệ hợp tác.

2. Chủ trương tiếp tục duy trì và đảm bảo hiệu quả kinh doanh đối với nghiệp vụ bảo hiểm xe cơ giới, đặc biệt là loại hình bảo hiểm vật chất xe sẽ có ảnh hưởng trọng yếu đến việc tăng trưởng doanh thu phí bảo hiểm xe cơ giới trong năm 2019.

3. Kết quả thực hiện chương trình bảo hiểm tàu cá theo Nghị định 67 của Chính phủ trong những năm qua cho thấy việc cung cấp nghiệp vụ bảo hiểm này của các DNBH trên thị trường là không hiệu quả, thậm chí thua lỗ nặng do nhiều nguyên nhân, trong đó có rủi ro từ tình trạng trục lợi bảo hiểm. Trong điều kiện đó, để đảm bảo hiệu quả nghiệp vụ, Bảo Minh chủ trương điều chỉnh, hạn chế khai thác đối với nghiệp vụ này. Do đó, sẽ làm ảnh hưởng đến nguồn doanh thu phí bảo hiểm tàu cá ước khoảng 100 tỉ đồng trong năm 2019. Bên cạnh đó, thị trường bảo hiểm hàng hải – nhóm nghiệp vụ thân tàu biển và tàu sông trong nhiều năm liên tục không có tăng trưởng, việc cạnh tranh phí và chi phí đã dẫn đến thua lỗ nghiệp vụ. Bảo Minh đang đứng trước những thách thức lớn để duy trì nghiệp vụ truyền thống này trong năm 2019.

4. Đối với nhóm nghiệp vụ bảo hiểm tài sản, bảo hiểm cháy nổ Cat 4 và Cat 5, Bảo Minh chủ trương tiếp tục kiểm soát khai thác, tăng cường kiểm tra, giám định, đánh giá rủi

ro trước khi chấp nhận bảo hiểm. Việc thực hiện chủ trương siết chặt kỷ luật khai thác đối với nhóm rủi ro Cat 4-5, chủ yếu tại các khu công nghiệp được dự báo sẽ làm ảnh hưởng đáng kể đến tình hình thực hiện doanh thu chung trong năm.

5. Các đơn vị thành viên trong hệ thống của Bảo Minh tiếp tục thực hiện tái cơ cấu theo hướng tập trung kinh doanh có hiệu quả. Vì vậy, các chính sách lương thưởng chủ yếu dựa trên doanh thu khai thác có thể không đáp ứng được chi phí hoạt động và cạnh tranh, nhất là đối với các công ty nhỏ mới thành lập. Nguồn nhân sự kinh doanh của Bảo Minh có thể sẽ dịch chuyển sang các đối thủ bảo hiểm khác chấp nhận rủi ro cao, mang theo cả khách hàng cùng doanh thu tốt và xấu.

II. KẾ HOẠCH KINH DOANH 2019

1. Mục tiêu kinh doanh tổng quát năm 2019

- Duy trì vị thế là một trong 3 doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ hàng đầu trên thị trường bảo hiểm Việt Nam;
- Tăng trưởng doanh thu phí bảo hiểm với tốc độ từ 7% trở lên;
- Lợi nhuận nghiệp vụ đạt từ 60 tỷ đến 100 tỷ đồng;
- Lợi nhuận trên vốn chủ sở hữu (ROE) từ 8% trở lên;
- Tỷ lệ cổ tức tối thiểu 10%/năm.

2. Một số chỉ tiêu kinh doanh chủ yếu của Kế hoạch kinh doanh năm 2019

- Tổng doanh thu: 4.577 tỷ đồng, tăng trưởng 7,18%, trong đó:
 - + Doanh thu phí bảo hiểm gốc: 3.847 tỷ đồng, tăng trưởng 8%
 - + Doanh thu nhận tái bảo hiểm: 500 tỷ đồng, tăng trưởng 4 %
 - + Doanh thu hoạt động tài chính: 230 tỷ đồng
- Lợi nhuận kinh doanh bảo hiểm: 60 tỷ đồng
- Lợi nhuận hoạt động TC: 160 tỷ đồng
- Lợi nhuận trước thuế: 220 tỷ đồng, tăng trưởng 9%
- Lợi nhuận sau thuế: 185 tỷ đồng, tăng trưởng 14%
- ROE: ~ 8 %
- Kiểm soát tỷ lệ bồi thường thuộc trách nhiệm giữ lại/Doanh thu thuần: dưới 40%.
- Kế hoạch cổ tức 2019 dự kiến là 15%.

Kính trình ĐHCĐ thông qua.

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH

Lê Song Lai